

TITULO: Startups y riesgos legales: ¿Cuáles son algunos de los más comunes y cómo enfrentarlos?				
Nº	FECHA	MEDIO	SECCIÓN	PÁGINA
264893	2024-10-17	El Mercurio	Editorial	11

Imagen 1/2

EL MERCURIO

www.elmercurio.com

REGIÓN METROPOLITANA: \$1000
Región de I, II, III, XI, XII y XV: \$1700
Región de IV, V, VI, X y XIV: \$1000

FUNDADO EN VALPARAISO EL 12 DE SEPTIEMBRE DE 1827 / AÑO CXCVIII Nº 48.099 / MCH SANTIAGO DE CHILE, JUEVES 17 DE OCTUBRE DE 2024 FUNDADO EN SANTIAGO EL 1 DE JUNIO DE 1907 / AÑO CCXCV Nº 48.005 EN PROPIEDAD

Colo Colo, nuevo líder
Vence por 1-0 a U. La Calera y supera a U. de Chile en la cima del campeonato nacional.
DEPORTES 1 y 2



Ley Jacinta
Municipios anticipan desafíos operativos por iniciativa que endurece los controles para obtener licencias de conducir. **C 8**



Puff Daddy
Las controversias fiestas del rapero estremecen a Estados Unidos y lo tienen en el banquillo de los acusados. **A 7**

En una extendida y tensa sesión ratifica las acusaciones constitucionales: Senado remueve al ministro Muñoz, el más influyente de la Suprema en las últimas décadas, por notable abandono de deberes

El libelo contra el magistrado recibe 27 votos a favor en el capítulo que le atribuye haber entregado información privilegiada a su hija.



Los defensores del depuesto magistrado, Juan Correa Serrano y Jorge Correa Sutil. Apoyo de la oposición, Demócratas y del independiente Bianchi sellan la salida de Muñoz de la Corte.

La Cámara Alta, además, visa casi por unanimidad la presentación contra la jueza Vivanco, que ya había sido destituida por sus pares.

¿Continuará la jurisprudencia de la Tercera Sala tras la partida del supremo? "Es altamente probable un 'cambio de timón'", plantea especialista.

REFORMA A NOMBRAMIENTOS JUDICIALES: CONSEJO PERMANENTE ES EVALUADO POSITIVAMENTE, PERO SE ADVIERTEN POSIBLES PROBLEMAS EN DEDICACIÓN EXCLUSIVA DE SUS INTEGRANTES | **C 1, C 2 y C 4** EDITORIAL | **A 3**

A CINCO AÑOS DEL 18-O

Victimas del vandalismo: Estudiantes del I. Nacional se reúnen con el dueño de la ex Fuente Alemana y demandan dejar atrás la violencia | **E 7**

Drástica caída desde 2019: Precios de oficinas y locales en el centro de Santiago aún no se recuperan, impactados hoy por la inseguridad | **B 1**

Pronostica un 2,7% anual: Pdte. Boric insiste en crítica a "agoreros" y apunta a crecimiento más alto de lo que proyectan el FMI y el Banco Central | **B 2**



Seguidilla de encerronas y asaltos en la capital

Al menos cuatro violentos robos se produjeron en las últimas horas, tres de ellos mediante encerronas. En un caso el futbolista Marcelo Díaz fue interceptado por dos vehículos mientras cargaba combustible en Vitacura. Lo amenazaron con un fierro y rompieron uno de los vidrios de su camioneta. Esta habría sido utilizada para un atraco en Colina y apareció en Cerro Navia (en la imagen). También fue baleado un turista en Estación Central. **C 6**

innovación

Startups y riesgos legales
¿Cuáles son algunos de los más comunes y cómo enfrentarlos?
Guía práctica con lo que se debe saber. | **11**

Simplaner
Plataforma chilena permite simular los efectos de un terremoto en la red de salud y prevenir cómo reaccionar ante la emergencia. | **16**



Hoy se resuelve si expolicías quedan en prisión preventiva.

Pago de \$300 mil y entrega de radio, entre imputaciones a excarabineros en el caso Brink's | **E 7**

Maduro asegura que la líder opositora María Corina Machado "huyó a España", pero ella lo desmiente | **A 5**

EN MEDIO DE POLEMICA POR FINANCIAMIENTO

Subsidio eléctrico: Gobierno rebaja aporte de minicentrales, pero empresas mantienen reparos
➤ Gremios afirman que, pese a cambios, sigue en peligro la viabilidad financiera de firmas. | **B 14**

Con Italia como modelo, la UE se abre a polémico plan para externalizar su migración | **A 4**

Educación
Sistema que sustituye al CAE pone fin a becas para estudiantes que no califican a gratuidad. | **C 9**

El estreno en sociedad de Sebastián Piñera Morel como gerente general de Inversiones Odisea en el Picton Latam Summit | **B 7**

Frase del día

Cuestiona al Ejecutivo

Me da mucha lástima decirlo, porque es mi gobierno el que ha fallado".
MAGARENA RIPAMONTI, alcaldesa de Villa del Mar, sobre responsabilidades en la entrega de ayuda y subsidios para la reconstrucción de viviendas destruidas por el incendio de febrero. **C 8**

TITULO: Startups y riesgos legales: ¿Cuáles son algunos de los más comunes y cómo enfrentarlos?				
Nº	FECHA	MEDIO	SECCIÓN	PÁGINA
264893	2024-10-17	El Mercurio	Editorial	11

Imagen 2/2

EL MERCURIO **innovación** 304

SANTIAGO DE CHILE | 17 | 10 | 2024
 Mail: innovacion@mercurio.cl
 Instagram: [@innovacion_elmercurio](https://www.instagram.com/innovacion_elmercurio)
 LinkedIn: [Innovación El Mercurio](https://www.linkedin.com/company/innovacion-el-mercurio)



Kristi Woolsey, experta en diseño y tecnología inmersiva: "La combinación de lo físico y lo digital es lo que impulsará el futuro de los espacios". 13



SIMPLANER, LA PLATAFORMA CHILENA QUE PERMITE SIMULAR EL IMPACTO DE UN TERREMOTO EN LA RED DE SALUD. 16

Consultamos con cuatro abogados para abordar algunas de las prácticas que pueden constituir riesgos y tener consecuencias más adelante. ¿Y si me copian mi idea?, ¿será necesaria una sociedad si ya somos amigos?, ¿la inscribo en EE.UU.? Aquí, algunas respuestas. **SOFÍA MALUENDA**

GUÍA PRÁCTICA CON PUNTOS IMPORTANTES A CONSIDERAR:

Startups y riesgos legales: ¿Cuáles son algunos de los más comunes y cómo enfrentarlos?

PROPIEDAD INTELECTUAL

Uno de los temas que más se repite es la importancia de resguardar la propiedad intelectual desde el comienzo. "Proteger la propiedad intelectual desde el principio es crucial, ya que de no hacerlo se expone a la empresa a la copia de sus innovaciones, afectando gravemente su valor y competitividad en el mercado", dice Juan Hurtado, abogado del área Palma Tech del estudio jurídico Palma, y agrega que es "imprescindible" asesorarse para proteger esa idea local e internacionalmente. "Todo a futuro habra mucho arropamiento de no haberlo hecho", insiste.

En ese sentido, Francisca Martínez, asociada senior de Guerrero Olivares, señala que es frecuente que en startups en etapas tempranas se desarrolle la propiedad intelectual fuera de la sociedad, ya sea porque lo desarrolla el fundador o porque lo externalizan con desarrolladores que no son parte de la compañía. "Inicialmente, es normal que no se vea como un riesgo y no crean que existe la necesidad de registrarlos. Sin embargo, cuando la startup quiere levantar capital, este es un punto que se levantará en un proceso de due diligence con un inversionista VC, ya que la propiedad intelectual es uno de los principales activos de la sociedad", explica.

En cuanto a este tema, Pilar Ay, asociada de DLA Piper, también alude como riesgo al contratar trabajadores o proveedores de servicios no incluir una cláusula de cesión de propiedad intelectual en los contratos. "Para las compañías de software es esencial poder demostrar que son dueños en su totalidad de su producto", señala. Al mismo tiempo, en cuanto al cierre de una startup, si se quiere utilizar una parte de la propiedad intelectual para un nuevo negocio, el abogado sostiene que debe quedar claro quién queda como dueño al cerrar la startup y los usos que sí le quiera dar a futuro por los socios.

"Proteger la propiedad intelectual, desde algo tan básico como registrar el nombre, logos, productos, ideas, etc."

JUAN HURTADO
 Abogado de Área Palma Tech del estudio jurídico Palma.

"Si es posible, firmar un NDA (acuerdo de confidencialidad) previo a la entrega de información a través de un proceso de due diligence".

FRANCISCA MARTÍNEZ
 Asociada senior de Guerrero Olivares.

"Como dice el dicho: 'Cuentas claras conservan la amistad'. Asegurarse de que los aportes queden debidamente registrados al constituir y todo concentrado en la sociedad".

PILAR AY
 Asociada de DLA Piper.

"Formalizar todas las relaciones con inversionistas, socios y empleados. Los acuerdos claros previenen futuros malentendidos y disputas".

NICOLÁS ESPINA
 Socio de Lembeyle.

NO ASUMIR CÓMO SE VAN A DESENVOLVER LAS RELACIONES NI LOS INTERESES

Las recomendaciones de Pilar Ay, asociada de DLA Piper:

LA SOCIEDAD
 "No asumir que porque al momento de constituir hay 'buena onda' entre los fundadores, esto se va mantener durante toda la existencia de la sociedad. Como dice el dicho: 'Cuentas claras conservan la amistad'. Entonces deben asegurarse de que los aportes queden debidamente registrados al constituir y todo concentrado en la sociedad".

ROL DEL INVERSIONISTA
 "No asumir que los intereses de los inversionistas van a estar alineados a medida que la compañía crece. Al recibir nuevos capitales, los nuevos inversionistas van a pedir más involucramiento y eso significa que algunos de los inversionistas más antiguos tengan que ir cediendo en sus derechos para hacer la compañía operativa. De lo contrario pueden terminar con un directorio de 10 personas que no puede cumplir su rol de dirigir el desempeño de la compañía".

SÍ A ASESORARSE Y FORMALIZAR, NO A SUBESTIMAR

Los dos *and don't* (sí y no) de Nicolás Espina, socio de Lembeyle:

DO'S
 "Asesorarse con abogados especializados desde el principio, sobre todo en aspectos corporativos, laborales y de propiedad intelectual. Formalizar todas las relaciones con inversionistas, socios y empleados. Los acuerdos claros previenen futuros malentendidos y disputas."

"Delegar la gestión operativa a un equipo especializado les permitirá concentrarse en la visión estratégica y en la innovación."

DON'TS:
 "No subestimar la importancia de un pacto de accionistas bien redactado. Esto previene conflictos futuros sobre la toma de decisiones y el control de la empresa."

"No ignorar la normativa aplicable al sector, ya que las sanciones por incumplimiento pueden ser muy costosas y dañar la reputación de la startup."

"No improvisar en la contratación de personal, ya que la gestión laboral inadecuada puede generar problemas legales y afectar la cultura de la empresa."

TEMAS SOCIETARIOS Y ENTRE FUNDADORES

Al iniciar una startup, dice Juan Hurtado, es común que el entusiasmo y la urgencia por avanzar hagan que los fundadores pasen por alto la formalización de acuerdos entre los socios. Este problema es aún más frecuente cuando los socios son amigos o familiares, lo que genera una falsa sensación de confianza. En la mayoría de los casos, esto lleva a conflictos futuros sobre temas que se disculparon, pero que nunca quedaron documentados. Aquí es donde la importancia de un pacto de accionistas se hace evidente, ya que este acuerdo formaliza las reglas del juego y evita malentendidos a medida que la empresa crece", señala.



REGULACIONES Y ASESORÍAS

El crecimiento rápido de las startups puede llevar a que se olviden normativas específicas del sector en el que operan, señala Nicolás Espina, socio de Lembeyle. "La solución es identificar todas las normativas locales, nacionales e internacionales que afectan al sector en el que opera la startup y buscar asesoría legal especializada para cumplir con ellas", sugiere. Implementar políticas de cumplimiento y capacitar a los empleados, "asegura una mejor comprensión del entorno regulatorio".

Pilar Ay indica que es "clave" mantener la documentación ordenada. "Entregársela a los abogados que les entregan todos los sets de documentos con los cuales les asistirá", aconseja.

SÍ A PROTEGERSE, NO A LAS SOLUCIONES A CORTO PLAZO

Los dos *and don't* (sí y no) de Juan Hurtado, abogado de Palma Tech:

DO'S
 "Establecer una estructura legal adecuada en la constitución de la sociedad y pacto de accionistas. Aunque se puede ser como un costo para la empresa, la realidad es que si no lo hacen de esa manera, el costo futuro será mayor."

"Asegurarse que el pacto de accionistas contenga todos los temas que podrían generar conflicto a futuro."

"Proteger la propiedad intelectual desde algo tan básico como registrar el nombre, logos, productos, ideas, etc.) y cumplir con la legislación y normativa legal."

"Contar con asesoría legal especializada desde el inicio. Si bien viene de cerca la recomendación, no hacerlo de

esta manera tiene el potencial de provocar costos más grandes y problemas que retrasan el desarrollo del negocio.

"Considerar contratos sólidos en las relaciones con terceros (proveedores, clientes, empleados, *point centers*, etc.), que definan claramente derechos y obligaciones, incluyan acuerdos de confidencialidad, etc."

DO NOTS:

"No optar por soluciones de corto plazo, como los acuerdos verbales o rescritos de contratos, ya que los problemas que de ellos pueden surgir serán más difíciles de resolver."

"No aceptar financiamiento sin entender los términos en los cuales el financiamiento se está dando. De hacerlo sí puede significar perder gran parte del proyecto que tanto costó levantar."

CON MIRAS A LEVANTAR CAPITAL

Las sugerencias de Francisca Martínez, asociada senior de Guerrero Olivares:

PACTO DE ACCIONISTAS

"Es común que los emprendedores creen que existe una urgencia por tener un pacto de accionistas y que la existencia de este documento será atractivo cuando un inversionista realice un *due diligence* de la sociedad. Lo anterior no necesariamente es correcto. Hay que tener presente que la existencia de un pacto de accionistas no implica que el inversionista lo suscriba, de hecho, al contrario, al parte de la negociación incluye un pacto, probablemente se partirá de cero y se generará uno nuevo".

INTERNACIONALIZACIÓN

"Los emprendedores suelen creer que es imperativo internacionalizar

y tener una sociedad, por ejemplo, en Estados Unidos. La internacionalización debe responder a una estrategia de crecimiento y escalamiento de la sociedad, implica un análisis tributario y corporativo, por lo tanto, es importante que se pregunten por qué quieren hacerlo y por qué en ese país en particular. Muchas veces, la startup decide avanzar con la internacionalización y, luego, un potencial inversionista les pide que sea otra la estructura del grupo porque necesitan que sea eficiente tributariamente".

NDA

"Si es posible, firmar un NDA (acuerdo de confidencialidad) previo a la entrega de información a través de un proceso de *due diligence*. Este documento no es un 'must' y lo común es que, por la

rapidez de las negociaciones y la asimetría entre las partes, no se firme".

CAP TABLE

"Tener un *cap table* (tabla de capitalización) 'limpio'. Una startup con muchos accionistas en etapa temprana no es atractivo para un potencial inversionista VC. Mientras más accionistas, más difícil es tener la negociación. Si se tienen muchos accionistas que entraron en una misma etapa y bajo las mismas condiciones, existe la posibilidad de agruparlos en un solo vehículo de inversión y que este aparezca como accionista de la sociedad. Adicionalmente, contar siempre con un *cap table* que refleje la situación actual de la sociedad, una herramienta que refleje cómo quedará la tabla accionaria en el evento de capitalizaciones de nuevos convertibles o *seaf*".